

# Коммерческое предложение на поставку товаров

Адресовано:

[Название компании]

Подготовлено:

[Название компании]

# Коммерческое предложение на поставку товаров



## Введение

В этом коммерческом предложении компания [название компании] предлагает приобрести материалы для [сфера].

Мы знаем, насколько сложно найти подходящего поставщика. Поэтому, если вам нужна дополнительная информация, не стесняйтесь обращаться к нам. Члены нашей команды всегда готовы ответить на вопросы.

Благодарим за внимание и надеемся, что это коммерческое предложение окажется для вас полезным.

С уважением,

[Компания-отправитель]

## О нас

[Название компании] работает в индустрии [Название отрасли] уже [количество] лет. Длительный опыт работы с крупными и малыми компаниями позволяет нам выполнять поставку товаров безукоризненно и точно в срок.

Мы гордимся тем, что достигли выдающихся результатов, работая со следующими компаниями:

- [Компания 1]
- [Компания 2]
- [Компания 3]

### Почему стоит выбрать нас?

- Невысокая сумма минимального заказа
- Возможность оплаты в рассрочку
- Минимальная предоплата в размере 10% от стоимости поставки

### Что мы предлагаем

- Высокое качество продукции
- Минимальные цены на рынке
- Возможность доставки до двери

## Прайс-лист

Ниже приводится разбивка общей стоимости этого проекта. Таблица включает в себя стоимость самих продуктов и доставку.

Название	Количество	Цена
[Название товара или услуги]	1	[0.00]
[Название товара или услуги]	1	[0.00]
[Название товара или услуги]	1	[0.00]
[Название товара или услуги]	1	[0.00]

Итого: [0.00]

Коммерческое предложение действительно до 4 февраля 2022 года. До конца месяца скидка 10% на первый заказ.

### Наши контакты

---

[Добавить контакты]

